

## ÍNDICE

	<i>Páginas</i>
PRÓLOGO, por Miguel Ángel Ladero Quesada .....	11
SIGLAS Y ABREVIATURAS .....	15
AGRADECIMIENTOS .....	17
INTRODUCCIÓN .....	21
CAPÍTULO 1. EL PODER FINANCIERO DURANTE LOS REINADOS DE JUAN II Y ENRIQUE IV. CONDICIONES GENERALES .....	29
1. Introducción: la gestión de la fiscalidad regia ordinaria a fines de la Edad Media ....	29
1.1. Aspectos institucionales: almoneda de rentas, arrendadores mayores, tesoreros y recaudadores mayores .....	29
1.2. Articulación interna de las compañías financieras castellanas .....	37
2. El arrendamiento de la “masa” de rentas ordinarias y su instrumentalización política (1429-1450) .....	46
2.1. Los arrendadores mayores de la “masa” (1432-1454).....	56
2.2. La configuración de redes cooperativas en tiempos de Juan II: los financieros de Castilla la Nueva como intermediarios fiscales .....	95
3. La gestión de la fiscalidad ordinaria entre 1450 y 1474: de la crisis de 1449 a la crisis final del reinado de Enrique IV .....	112
3.1. Los problemas recaudatorios del bienio 1449-1450 .....	112
3.2. Supresión y nueva restauración del sistema de arrendamiento en “masa” (1451-1465) .....	114
3.3. Los agentes fiscales ante la ruptura del consenso político (1465-1474) .....	119
CAPÍTULO 2. ARRENDADORES Y FINANCIEROS EN CASTILLA LA NUEVA DURANTE LOS REINADOS DE JUAN II Y ENRIQUE IV .....	127
1. Oligarquías urbanas, agentes cortesanos y financieros profesionalizados: los operadores fiscales en el arcedianazgo de Guadalajara .....	128
1.1. Oligarcas y financieros en Guadalajara: regidores, nobles, alcaldes y jurados ....	129
1.2. Agentes cortesanos: el boticario Fernán López de Aguilar y los hermanos de la Torre .....	136
1.3. Los financieros “profesionalizados” .....	138
2. El control financiero de dos familias: la gestión de la fiscalidad regia en el arcedianazgo de Talavera .....	149
2.1. Los González de San Martín, de San Martín de Valdeiglesias .....	149
2.2. Los García de la Rúa, una familia a caballo entre Talavera, Toledo y Ocaña ....	157
3. El acceso de las elites toledanas a la gestión fiscal .....	169
3.1. La elite del “común” en la gestión fiscal: jurados y mercaderes .....	172

	<i>Páginas</i>
3.2. Burócratas y cortesanos de Toledo en la gestión fiscal .....	203
3.3. Los judíos toledanos en la gestión de rentas regias “por mayor” .....	216
4. Los vínculos cooperativos de los agentes toledanos: aproximación global a partir del análisis de redes sociales .....	226
4.1. Configuración de la red toledana y características .....	228
4.2. Medidas de centralidad de la red fiscal toledana .....	235
<b>CAPÍTULO 3. COMPAÑÍAS Y FINANCIEROS DE CASTILLA LA NUEVA EN EL MARCO DE DESARROLLO DE GRANDES OLIGOPOLIOS DURANTE EL REINADO DE ISABEL I (1477-1490) .....</b>	<b>261</b>
1. Luis de Alcalá, Abraham Seneor, Abraham Bienveniste y Rabí Mayr: el avance de sus actividades entre 1475 y 1487 .....	263
1.1. Primeras actividades financieras de Luis de Alcalá .....	263
1.2. Los inicios de la cooperación entre Abraham Bienveniste, Abraham Seneor y Luis de Alcalá .....	269
1.3. La expansión de los negocios de la compañía hasta 1487 .....	291
1.4. Valoración global de las actividades de la compañía (1477-1487) .....	311
2. La configuración de otros grupos financieros con participación de agentes fiscales de Castilla la Nueva (1477-1487) .....	314
2.1. Juan Díaz de San Ginés y sus relaciones con los grupos financieros del norte de Castilla .....	317
2.2. El grupo financiero de Almagro .....	327
2.3. La red Escalona-Toledo-Madrid-Illescas .....	339
2.4. Los vínculos de Simuel de Frómista y su orientación hacia el área extremeña...	349
2.5. Las actividades de la familia Jarada durante la década de 1480 .....	353
3. La momentánea crisis de la actividad arrendaticia de Luis de Alcalá, Abraham Seneor y Rabí Mayr Melamed (1488-1489) .....	357
3.1. “...en nuestro deservio e syn temor de las penas en que por ello cayan e yncurrían avían fecho çierta confederación e fabla” .....	360
3.2. Las actividades de la familia Abравanel en Castilla .....	373
<b>CAPÍTULO 4. CULMINACIÓN Y OCASO DE RABÍ MAYR Y LUIS DE ALCALÁ: LOS AÑOS DE LA RECEPTORÍA Y PAGADURÍA GENERAL (1490-1494) .....</b>	<b>381</b>
1. Las circunstancias hacendísticas del bienio 1490-1491 .....	381
1.1. Rabí Mayr y Luis de Alcalá recuperan el terreno perdido .....	381
1.2. La postura de 1491 y el nombramiento de Rabí Mayr y Luis de Alcalá como receptores y pagadores generales .....	389
1.3. Operaciones de otros grupos financieros .....	392
2. La expulsión de los judíos y su impacto en la crisis de la receptoría y pagaduría general .....	403
2.1. La conversión de Abraham Seneor y Rabí Mayr Melamed, y la reestructuración de su compañía tras la expulsión hebrea .....	404
2.2. El impacto de la expulsión hebrea en la gestión financiera .....	409
2.3. El cobro por los receptores generales de las deudas traspasadas por los financieros hebreos desterrados .....	413
2.4. La oposición a Luis de Alcalá y Rabí Mayr: Fernando de Villarreal y Alonso Gutiérrez de Madrid .....	416

	<i>Páginas</i>
2.5. Los descuentos por las “quiebras” derivadas de la expulsión hebrea .....	432
3. La quiebra de la compañía de Fernán Núñez Coronel y Luis de Alcalá .....	435
3.1. El alcance de la deuda con la Real Hacienda .....	439
3.2. La liquidación de la compañía: el “asiento” de Madrid (mayo de 1495) .....	444
3.3. Los problemas posteriores al “asiento” de Madrid: el cobro de las deudas de la compañía (1496-1498) .....	453
3.4. Las deudas de la Corona con la compañía y el embargo del salario de los receptores generales .....	466
4. El ocaso de Luis de Alcalá: el pleito con el conde de Osorno .....	473
4.1. El pleito ante el corregidor de Madrid (1496): la primera ejecución en los bienes de Luis de Alcalá .....	474
4.2. El pleito ante Gonzalo Sánchez de Castro, alcalde de Casa y corte .....	479
CAPÍTULO 5. LOS INICIOS DEL “ENCABEZAMIENTO” Y LOS NUEVOS CIRCUITOS DEL CRÉDITO (1495-1504) .....	487
1. La subasta de rentas de 1495-1497 y la coyuntura hacendística tras la quiebra de la receptoría y pagaduría general .....	487
1.1. Nuevas iniciativas de la compañía de Fernando de Villarreal y Alonso Gutiérrez de Madrid para los años 1495-1497 .....	488
1.2. La intervención de Gonzalo de Monzón en los arrendamientos de 1495-1497 y sus vínculos con Luis de Alcalá. Otras operaciones financieras .....	495
2. La introducción del “encabezamiento” y el alcance del pacto fiscal monarquía-ciudades .....	501
2.1. Precedentes del “encabezamiento” de rentas regias ordinarias .....	502
2.2. Las motivaciones del “encabezamiento” en el plano coyuntural .....	504
2.3. La significación del “encabezamiento” para las ciudades .....	507
2.4. Venta de juro y “encabezamiento”: ¿una relación causal? .....	509
3. La negociación del primer “encabezamiento” .....	523
3.1. El procedimiento administrativo y contable: la respuesta al memorial de Alonso de Quintanilla .....	523
3.2. Análisis de un caso particular: Toledo y la negociación de su “encabezamiento” ...	533
3.3. La extensión del régimen de “encabezamiento” en Castilla la Nueva (1496-1504) ...	544
4. La administración de los recursos hacendísticos “encabezados” por los concejos y la Corona .....	548
4.1. La gestión local de los primeros “encabezamientos”: el caso de Madrid .....	548
4.2. La gestión del monto percibido: el sistema de receptorías .....	556
CONCLUSIONES .....	577
BIBLIOGRAFÍA .....	587